

AL VOLANTE

al volante

Recomendaciones

Para poder hacer una mejor compra de un auto usado, tenga en cuenta las siguientes pautas:

- Revise el auto durante el día. La oscuridad puede ocultar sus defectos.
- Pida una prueba del vehículo, no de unos minutos, sino de al menos un día.
- Si el coche no está certificado, llévalo a una revisión mecánica antes de concretar la compra.
- No se deje presionar por el vendedor ni acepte a la primera una oferta que parezca muy buena para ser cierta.
- Revise el historial del auto. Puede hacerlo con el Departamento Federal de Transporte (800) 424-9393.

ILUSTRACIÓN: CARLOS MENDOZA

Car Max

MILITARY DR. & I-10
(210) 342-4662

- Son especialistas en carros usados y tienen una selección de entre 300 y 500 autos.
- No manejan sus contratos pero tienen unas ocho compañías financieras; la tasa de interés más baja es de 7%. Opciones de financiamiento a quienes tienen mal crédito.
- Los precios son fijos, no se puede regatear. Compran y venden carros usados. Los más vendidos son Toyota, Chevrolet, Ford, Nissan, BMW y Mercedes.

DriveTime

10 AGENCIAS EN SAN ANTONIO
1-888-418-1212

- Son especialistas en carros usados. No necesitan quién financie la compra de su carro, ellos manejan directamente sus créditos a los compradores.
- Su filosofía es que ven por el futuro del cliente que tiene problemas con el crédito y no ha podido comprar un carro usado de su predilección.
- Las tasas de interés varían de acuerdo a la calificación de crédito del comprador. Ofrecen historial del carro que venden.

La compra inteligente

A menos de que tener coche nuevo sea su debilidad, la compra de un usado puede ser la opción para usted

ALEJANDRO CORTÉS

La mayoría de quienes quieren comprar un coche, tienen la ilusión de sacarlo de la agencia con el odómetro marcando ceros, una ilusión válida y legítima.

Sin embargo, hay varios aspectos —sobre todo el económico— que hacen que la opción más inteligente sea la de comprar un auto usado.

¿Por qué?

- Los coches usados de sólo un año son entre 20% y 30% más económicos que los nuevos.
- El seguro de un auto usado es más barato.
- Muchos coches usados todavía tienen las garantías de cuando se compraron nuevos.

Eso sólo entre algunas de las muchas ventajas que representa. Según el Departamento Federal de Transporte (DFT), el promedio de vida de los coches es de 12 años o

Las opciones...

Éstos son los lugares donde puede comprar un coche usado:

- **AGENCIAS:** sus coches son certificados. Por lo regular ellos tienen los mejores autos usados porque son los que les ceden los particulares para amortizar la deuda de un coche nuevo.
- **LOTES DE AUTOS USADOS:** es el mismo caso de agencias, pero se especializan sólo en ventas de coches usados.
- **AGENCIAS DE RENTA DE AUTOS:** sus autos por lo regular están bien cuidados, bien equipados y no exceden los dos años de antigüedad. Su punto en contra es que tienen mucho millaje.
- **PARTICULARES:** son los tratos más económicos, pero las garantías son pocas y no hay posibilidad de financiamiento.

128,500 millas, y lo mejor: el DFT reporta que las personas que compran coches nuevos los venden, en promedio, con cuatro años y medio y 41,000 millas.

Eso deja muchos vehículos con bastante vida útil por delante, y a precios muy accesibles.

No todo es miel sobre hojuelas

Por supuesto que el comprar un auto usado tiene sus desventajas. Una de las más importantes es que el coche usado requiere de más servicios a partir de los dos años de vida. Otra desventaja es que a veces es difícil determinar si el mantenimiento que le dio el dueño anterior fue el correcto, además de que la variedad de modelos, colores y equipo son limitados.

Por otro lado, el comprar autos usados se ha vuelto más sencillo en los últimos años debido a que se ha vuelto una práctica común. Incluso las concesionarias de autos nuevos venden autos usados certificados, lo que significa más garantías.

Es cierto, usted no será quien vea cuando se marque la primera milla en el odómetro, y su auto no tendrá ese incomparable olor a nuevo. Pero, el consuelo es que habrá tomado una sólida decisión invirtiendo su dinero de una forma más provechosa.

Cavender Toyota

5720 NW LOOP 410
(210) 681-6601

- Su especialidad es la venta de carros importados, pero tienen una amplia variedad de modelos de marcas nacionales.
- Los autos están garantizados para la seguridad del cliente. No venden un coche que no haya pasado la inspección de la agencia.
- Todas las solicitudes de crédito son aceptadas, pero el rango de financiamiento es variable. Los precios de los vehículos van de \$7,000 a \$35,000.

Quality Pre-Owned

12 AGENCIAS EN SAN ANTONIO
1-866-445-3492

- Especialistas en la venta de autos usados, su principal ventaja es que prácticamente garantizan el financiamiento de sus autos, sin importar la calificación del crédito del comprador, pues ellos son los que financian sus vehículos.
- Las tasas de interés varían de acuerdo al crédito de cada comprador.
- Las principales marcas que comercializan son Isuzu, Chrysler, Jeep, Dodge y Ford.

Con información de Armando García